

Der Gewinner ist immer ein Teil der Lösung.

Der Verlierer ist immer nur ein Teil des Problems.

Der Gewinner sagt immer: «Lass mich das für dich tun».

Der Verlierer sagt: «Das ist nicht mein Problem».

Der Gewinner sieht die Möglichkeiten in allen Problemen.

Der Verlierer sieht die Probleme in allen Möglichkeiten.

Der Gewinner betrachtet tüchtige Leute als Ressourcen.

Der Verlierer betrachtet tüchtige Leute als Konkurrenz.

Der Gewinner hat immer einen Plan.

Der Verlierer hat immer eine Entschuldigung.

Quelle: Kurt Tepperwein, Leben als Gewinner

Wissen Sie was wir täglich von unseren Klienten hören oder lesen?

Wenn wir unseren Klienten Lösungen, und zwar aus jahrelanger Erfahrung und oft wissenschaftlich bestätigt aufzeichnen, hören wir:

ja ABER, MAN sagt doch...

Und weil diese Leute immer auf Geschwätz hören, leiden sie weiter. Denn sie hören und lesen so viel Geschwätz und vor allem andere Aussagen als unsere, dass sie leider unsere Lösung nicht annehmen. Und weiter leiden.

Wir bekommen eMails mit ihren abstrusen Meinungen, durchaus weit unter der Gürtellinie, die weder Hand noch Fuss haben. Wenn wir nach Quellen nachfragen, dann wissen sie nicht einmal wo sie es gehört oder gelesen haben. Eben einfach nur Geschwätz. Medien, die alles übernehmen und nicht selber recherchieren, gehören dazu. Zu oft sind diese nicht frei in ihren Meinungen und müssen so berichten, wie und wo das Geld fliesst.